

Stadtwerke Schwäbisch Hall

Rechtzeitige Umsetzung

[5.8.2024] Für ihre Kunden konnten das Unternehmen Somentec und seine Muttergesellschaft, die Stadtwerke Schwäbisch Hall, rechtzeitig ihre eigene AS4-Lösung anbieten. Auch für die nun anstehenden Etappen Bilanzkreisverantwortlicher und Gas sieht man sich gerüstet.

Anfang 2023 fassten das Unternehmen Somentec Software und seine Muttergesellschaft, die Stadtwerke Schwäbisch Hall, den Entschluss, eine eigene Lösung für die AS4-basierte Marktkommunikation zu entwickeln. Damals registrierten die Verantwortlichen beider Häuser eine erhebliche Verunsicherung im Markt, wenn das Stichwort AS4 fiel. Denn nur ein halbes Jahr später, am 1. Oktober 2023, sollte die Test- und Umsetzungsphase für AS4 abgeschlossen sein und die Übergangsphase samt Parallelbetrieb starten. Viele betroffene Unternehmen waren noch unentschlossen und untätig. Insofern lag der Fokus bei Somentec und den Stadtwerken Schwäbisch Hall zunächst darauf, die eigenen Software- und SHERPA-X-Dienstleistungskunden beim Thema AS4 nicht zu vernachlässigen.

Gefragte Lösung

Somentec und die Stadtwerke Schwäbisch Hall entwickelten und etablierten pünktlich ihre AS4-Lösung im Kundenkreis. Je näher der Stichtag 1. April 2024 und damit der Start des Wirkbetriebs rückte, desto mehr externe Unternehmen interessierten sich dafür. Mit dem Ergebnis, dass man zum 1. April für den AS4-Service über 30 Neukunden gewonnen hatte und mehr als 170 Zertifikats-Triples hielt. Und es gibt Anzeichen dafür, dass weitere Kundengewinne folgen könnten. Denn auch bei der nun bevorstehenden Umstellung der Marktkommunikation für Bilanzkreisverantwortliche (BKV) Strom und im Gasmarkt sind die Marktanteile keineswegs schon vergeben. "Vor allem bei Gasversorgern nimmt das Thema gerade erst richtig Fahrt auf", berichtet Alexander Urtel, Sales Manager und Projektverantwortlicher bei Somentec. "Ferner bekommen wir vermehrt Anfragen von Unternehmen, die ihren aktuellen AS4-Partner ablösen wollen, da sie mit dessen Lösung und Leistung nicht zufrieden sind."

Arbeitsteiliges Gemeinschaftsprojekt

Was zeichnet das AS4-Produkt von Somentec und den Stadtwerken Schwäbisch Hall aus? Es ist ein Gemeinschaftsprojekt beider Unternehmen: Die AS4-Gateway-Software gehört Somentec Software. Das Software-Haus kümmert sich um deren Weiterentwicklung und übernimmt federführend den externen Produktvertrieb. Die Stadtwerke Schwäbisch Hall betreiben hingegen in ihrem ISO-zertifizierten Rechenzentrum das Hardware-Sicherheitsmodul (HSM) und kümmern sich um die Beschaffung der Sicherheitszertifikate sowie den First Level Support. "Dank zentral gesteuertem Support sind unsere Reaktionszeiten kurz und die meisten Anfragen zeitnah lösbar", erklärt Wilhelm Hansen, Projektleiter bei den Stadtwerken Schwäbisch Hall.

Die AS4-Lösung wird cloudbasiert zur Verfügung gestellt. Dadurch ist ein problemloses Andocken neuer Kunden möglich. Diese Systemflexibilität bescherte Somentec und den Stadtwerken Schwäbisch Hall insbesondere in den letzten Wochen vor Ende der Übergangsfrist am 1. April 2024 regen Zulauf. Eine Reihe Unternehmen meldete sich wenige Wochen vor Ablauf und konnte trotzdem noch rechtzeitig berücksichtigt werden.

Passend für alle ERP-Systeme

"Wir haben eine sehr offene Lösung erstellt, die für alle ERP-Systeme passt", erläutert Somentec-Geschäftsführer Christian Hartlieb. "Die ursprünglichen Prozesse des jeweiligen Unternehmens lassen wir unberührt und binden unsere Software erst ab der Kommunikation ein. Zudem schätzen die Kunden unseren engagierten Service bei Beschaffung und Umsetzung sowie die enge Betreuung. So sind wir in der Lage, das gesamte Projekt inklusive Zertifikatsbeschaffung, Anbindung an die AS4-Software und Produktivsetzung innerhalb von fünf Arbeitstagen abzuwickeln."

Der AS4-Erfolg hat insbesondere für Somentec erfreuliche Nebenwirkungen. "Durch das AS4-Projekt haben wir unseren Bekanntheitsgrad im Energiemarkt deutlich erweitert", registriert Christian Hartlieb. "Wir werden als sehr innovatives Unternehmen wahrgenommen." Mit der Folge, dass auch andere Software-Lösungen von Somentec in den Fokus des Interesses rücken. "Aktuell treffen viele Anfragen von Unternehmen ein, die gern ein Angebot für den Tausch des ERP-Systems haben möchten", berichtet Alexander Urtel. Darunter befinden sich Kunden, die bei Somentec bisher nicht unmittelbar im Vertriebsfokus standen. "Durch AS4 haben wir die Kundenbasis sowohl quantitativ als auch qualitativ erweitert", ergänzt Alexander Urtel. Die AS4-Lösung repräsentiert für Somentec darüber hinaus einen wichtigen

Meilenstein auf dem Weg zum Cloud-Anbieter für seine komplette Software-Produktpalette. Nach XAP.portal ist der AS4-Service das nächste waschechte Cloud-Produkt von Somentec. "Aktuell sind wir dabei, unsere ERP-Lösung in die Cloud zu bringen", erläutert Christian Hartlieb die Produktentwicklungsstrategie.

Startklar für BKV und Gas

Und wie geht es mit dem Projekt nun weiter? "Unsere gemeinsame AS4-Lösung ist für die Marktrolle BKV bereit", kündigt Alexander Urtel an. "Schon jetzt nutzen einige Bilanzkreisverantwortliche im Kundenkreis unsere AS4-Marktkommunikation aktiv. Die Marktrolle BKV haben wir von Beginn an parallel mitbearbeitet, sodass Fahrpläne bereits ohne Probleme an die richtige Stelle geroutet werden können. Für Gasversorger können wir AS4 ebenfalls schon jetzt umsetzen und anbieten."

In der Umstellung der Marktkommunikation des Bilanzkreis- und Fahrplan-Managements Strom auf AS4 steckt übrigens eine gute Portion Brisanz: Ohne fristgerecht kommunizierte Fahrpläne drohen Probleme, die den gesamten Strommarkt aus dem Gleichgewicht bringen könnten. Insofern ist das Funktionieren der AS4-basierten Marktkommunikation besonders wichtig. Die Bedeutung ist sogar so groß, dass der Gesetzgeber für das Fahrplan-Management im Notfall die E-Mail weiterhin als alternativen Kommunikationsweg erlaubt – anders als es im übrigen Markt möglich ist. Laut Alexander Urtel können reine AS4-Dienstleister diese Alternative nicht anbieten – im Gegensatz zu Somentec und den Stadtwerken Schwäbisch Hall. "Wir bieten beides an und verschaffen unseren Kunden durch den Parallelbetrieb Sicherheit und uneingeschränkte Handlungsfähigkeit. Das ist definitiv ein Mehrwert."

Gerhard Großjohann ist freier Journalist in Steinhagen.

<https://stadtwerke-hall.de>

<https://www.somentec.de>

Dieser Beitrag ist in der Ausgabe Juli/August 2024 von stadt+werk erschienen. Hier können Sie ein Exemplar bestellen oder die Zeitschrift abonnieren. (Deep Link)

Stichwörter: Informationstechnik, Somentec, Stadtwerke Schwäbisch Hall, AS4

Bildquelle: Stephan Baraniecki

Quelle: www.stadt-und-werk.de