

cortility

Kooperation mit Mako365

[25.03.2025] Eine strategische Zusammenarbeit haben die Firmen cortility und Mako365 vereinbart. Ziel der Partnerschaft ist es, die Leistungen beider Unternehmen zu kombinieren und ihren Kunden ein erweitertes Service-Portfolio zu bieten.

Der SAP-Partner für die Versorgungswirtschaft [cortility](#) und [Mako365](#), Spezialist für Marktkommunikation, haben eine strategische Partnerschaft geschlossen. Beide Unternehmen wollen ihre Leistungen bündeln, um ihren Kunden ein größeres Serviceangebot zu bieten. Laut einer Pressemitteilung wird cortility die Leistungen von Mako365 im Bereich der operativen Prozessabwicklung in sein Leistungsportfolio integrieren. Kunden aus der Versorgungswirtschaft könnten so bei Bedarf interne Ressourcen entlasten und operative Ressourcen in SAP IS-U-Projekten durch Mako365 ergänzen.

Sie profitieren von dem breiten Portfolio an branchenspezifischer Software und Beratung von cortility sowie der effizienten Abwicklung von Prozessen in der Marktkommunikation durch Mako365, heißt es in der Mitteilung weiter. „Wir arbeiten stets daran, unsere Kunden bestmöglich zu unterstützen“, erklären Holger Geiger, Geschäftsführer von cortility, und Joachim Lang, Geschäftsführer von Mako365, gemeinsam. „Ein verlässlicher Partner mit speziellen Kompetenzen kann dabei nur von Vorteil sein.“

(al)

Stichwörter: Informationstechnik, cortility, Mako365, Marktkommunikation